

明日から営業に行こう(営業初心者向け)

～営業苦手もう怖くない！今更聴けない営業手法を学ぼう～

【このような方におすすめ】

- ・営業ノウハウや経験不足、営業のコツを知りたい
- ・自分たちの商品やサービスに自信が持てず、積極的に提案できない
- ・顧客との会話や交渉が苦手で関係構築が難しい
- ・新人や若手の営業担当者を育成したい

【主な内容】

- 1 事前準備と情報収集
- 2 アポイントの確保や第一印象の重要性
- 3 相手の話をよく聴き、提案は具体的かつシンプルに
- 4 信頼関係の構築とフォローアップ
- 5 コミュニケーションスキルの不足やリソース不足

※ 経営に関する相談もお受けしております。ぜひご利用ください。

■日時

令和7年

6月21日(土)

10:00～12:00 勉強会

13:00～17:00 個別相談会



定員：**10名**

■場所

高崎商工会議所

第2会議室

(高崎市問屋町2-7-8)

参加費：**無料**



■対 象

県内中小企業・小規模事業者

■持参物

筆記用具

■講 師

群馬県よろず支援拠点 コーディネーター 山内 弘一

■問合せ

群馬県よろず支援拠点／(公財)群馬県産業支援機構
前橋市亀里町884-1 Tel. 027-265-5016

【裏面の参加申込書に記入後、FAXにてお申し込みください】

『明日から営業に行こう(営業初心者向け)』
参加申込書

お申し込みは、下記の必要事項をご記入いただき、FAXをお願いします。



申込FAX:027-265-5075

会 社 名	
業 種	
〒 / 住 所	〒
役 職 / 氏 名	/
電 話 番 号	
E - M a i l	
午後の個別相談会に、 参加する ・ 参加しない ※どちらかに○印をお付けください。個別相談の時間に関しましては、お電話させていただきます。	
[質 問 等]	
セミナーを何でお知りになりましたか？ よろずHP ・ メルマガ ・ 紹介()・その他()	

- ◆ 参加希望者定員になり次第締め切ります。
- ◆ ご不明な点は、群馬県よろず支援拠点 027-265-5016までご連絡ください。
- ◆ ご記入いただいた個人情報は、ご相談にお応えする際必要な範囲でのみ、また当機構が実施する事業案内、アンケート調査に限り利用いたします。公庁等への報告以外は第三者提供はいたしません。

群馬県よろず支援拠点 公益財団法人 群馬県産業支援機構
〒379-2147 前橋市亀里町884-1(群馬産業技術センター1階)
総合受付 Tel. 027-265-5016